

Franchisesystem Holtikon wächst weiter

Das Franchisesystem »Holtikon« für Kleinreparaturen im Kundendienst findet zunehmend Anhänger: Systemgeber Hans Holtmann kann den Tischler Thomas Seel aus Höxter/Paderborn als elften Partner begrüßen. Seel ist seit über 25 Jahren im Renovierungsgeschäft tätig und will mit Holtikon sein Geschäftsfeld erweitern. Der Berliner Tischlermeister Hans Holtmann hat sich 1988 im allgemein eher unbeliebten Kleinreparaturengeschäft selbstständig gemacht. Sein inzwischen etablierter Betrieb ist für Hauseigentümer, Verwalter und Gesellschaften tätig. 2007 entstand daraus das Franchisesystem »Holtmanns Tischlerei Konzept«, kurz Holtikon. Ein zentrales Ele-

ment ist der Preiskatalog mit genauen Zeitvorgaben für die transparente Kalkulation und Abrechnung. Es werden bundesweit weitere Partnerbetriebe gesucht. www.holtikon.de



Elfter Holtikon-Partner: Tischler Thomas Seel aus Höxter

dds das magazin für möbel und ausbau 8/2010