

# Holtikon®

Zuverlässiges Handwerk hat mit Holtikon® goldenen Boden

Es gab Zeiten in denen man sich voll und ganz seinem Job widmen konnte. Vieles ist heute anders geworden. Es fängt an mit A wie Arbeit die erheblich mehr geworden ist und Z wie Zeit die fast keiner mehr hat. Wenn Sie die ersten Hürdenläufe mit Businessplänen, Marktanalysen, Marketing, Vertrieb und Technik genommen haben und Selbstständig sind dreht sich das Rad weiter. Sie sind Unternehmer und müssen "selbst und ständig" am Ball bleiben. In Zeiten wo jeder Unternehmer schon ein "Tausendsassa" sein muss, bleibt oftmals für den Beruf nicht mehr viel Zeit. Sie brauchen heute das Rad nicht neu erfinden. In einem guten Franchisesystem können Sie sich viel Pionierarbeit bzw. Hürdenläufe sparen und am Geschäftserfolg des Systems teilhaben. Holtikon® hat über 20 Jahre erfolgreich Vorarbeit geleistet und viele Abläufe mit einem Expertennetzwerk strategisch strukturiert und aufgebaut. Die Geschäftsidee hat Zukunft. Reparaturen bzw. Instandsetzungen sind nicht von der Konjunktur abhängig und lassen sich weder wegrationalisieren noch einsparen. Wenn etwas kaputt ist muß es repariert oder erneuert werden. In Zeiten des knappen Geldes wird eher repariert. Holtikon® hat für beides das passende Werkzeug. Insbesondere im Reparaturbereich sind die Margen gering und erfordern ein Umdenken. Wer in diesem Bereich neu startet, wird mit Sicherheit sehr viel Zeit benötigen oder dass entsprechende Lehrgeld zahlen müssen. Sie können beides sparen und an den Erfolg von Holtikon® als Franchisepartner anknüpfen. Profitieren Sie von einem erprobten und durchdachten Firmenkonzept. Es eignet sich übrigens auch für Quereinsteiger oder als 2.tes Standbein.

Wilfried Buscher: "Mein Einstieg mit Holtikon® in Bremen."

"Seit einer ganzen Weile war ich auf der Suche nach einem neuen Aufgabenfeld. Als Tischlermeister und staatl. gepr. Holztechniker gab es sogar schon einige Ideen und auch die grobe Richtung war klar. Doch für eine eingerichtete Schreinerei waren mir die Investitionen zu hoch und ganz neu anfangen wollte ich mit meinen 46 Jahren auch nicht mehr. Durch Zufall las ich im Dezember 2007 über Holtikon®. "Als Tischler ohne Tischlerei selbständig, was ist denn das?" dachte ich erst. Von da an ging mir die Sache nicht mehr aus dem Kopf.

Rasch erfolgte ein Anruf nach Berlin. Der folgende Infotag in Berlin war für mich allein und ging über drei Stunden. Mit reichlich Informationen fuhr ich nach Bremen zurück. Meine Entscheidung stand fest. Es war nicht nur das System selbst, das mich überzeugte, sondern die Besessenheit (im besten Sinne), mit der Hans Holtmann die Holtikon® -Idee betreibt. Meine größten Sorgen waren die Kundenaquise und meine schlechten EDV-Kenntnisse. Doch bei Holtikon® hatte ich gleich das Gefühl, in guten

Händen zu sein. Alles ist schon gedacht, gemacht, getestet. Unbezahlbar für mich, Herr Holtmann ist jederzeit als kompetenter Ansprechpartner an meiner Seite. Der Gegenbesuch von Hans Holtmann in Bremen hat die Sache dann abgerundet. Die einwöchige Schulung im Januar 2008 in Berlin wurde ganz auf mich abgestimmt. Im technischen Bereich war wenig Nachholbedarf, so dass Zeit für die Bearbeitung meiner "Problembereiche" blieb.

Ich war noch nicht ganz in Bremen zurück, da hatte ich bereits meinen ersten Kunden. Weitere Aufträge durch die Systemzentrale kamen hinzu. Schon vor der Eröffnung hatte ich Umsätze, mit denen ich nicht gerechnet hatte. Als Fazit steht für mich fest: Ich würde mich heute sofort wieder für Holtikon® entscheiden. Das Konzept passt in die Zeit."

