



## Einstieg geglückt

Um mich und meinen Montagebetrieb weiterzuentwickeln habe ich mehrere Jahre nach einem Franchise-System gesucht. Anfang 2008 fand ich es in Holtikon. Der Reparaturservice zum Festpreis passte exakt zu meinen

Vorstellungen. Da ich kein weiteres Werkzeug benötigte, war ich mit einer Investition von rund 10 000 Euro dabei. Jetzt profitieren meine Kunden und ich von dem rund 1400 Reparaturarbeiten umfassenden Holtikon-Leistungskatalog. Ohne weiteres Marketing erwirtschaftete ich bereits 30 Prozent meines Umsatzes mit Reparaturen.

*Werner Selmayr, Rodgau, 1-Mann-Montage- und Reparaturbetrieb*

Holtikon



Hans Holtmann Tischlerei GmbH  
13127 Berlin  
Tel.: (030) 475978-0, Fax: -19  
[www.holtikon.de](http://www.holtikon.de)

Hans Holtmann

Reparaturdienstleistung und Erneuerung von Fenstern, Türen, Rollläden, Treppen und Küchen

Franchise

2007

1

Holtikon bietet Reparaturdienstleistungen zum Fixpreis an. Dazu gibt es zwei möglich Kooperationsmodelle: Zum einen das Unternehmenskonzept »Holtikon« als Franchise-System. Hier ist ein Besuch zum Infotag in Berlin erforderlich. Zum anderen »Holtikon-easy« als Einstiegslösung oder für Quereinsteiger.

Tischler/Schreiner

ja